

Komentari H1 telekom-a d.d. u javnoj raspravi o određivanju mjesečnih naknada za uslugu veleprodajnog širokopojasnog pristupa na temelju FTTH tehnologije

21. listopada 2014. godine

Hrvatska regulatorna agencija za mrežne djelatnosti (dalje u tekstu: HAKOM) dana 1. listopada 2014. godine otvorila je javnu raspravu o prijedlogu odluke o određivanju mjesečnih naknada za uslugu veleprodajnog širokopojasnog pristupa na temelju FTTH tehnologije (dalje u tekstu: Prijedlog odluke).

U odnosu na otvorenu javnu raspravu H1 telekom d.d. dostavlja komentare kako slijedi:

Potrebno je za istaknuti kako uslugu veleprodajnog širokopojasnog pristupa na temelju FTTH tehnologije tehnički nije moguće pružiti putem bakra. Iz navedenog razloga Hrvatski Telekom d.d. je na određenom korisniku ostvarivao dobit pružajući veleprodajne usluge operatoru korisniku. Poradi navedenog H1 telekom smatra kako je neophodno u cijene ugraditi razliku prema operatoru kada korisnik migrira sa bakra ovisno o duljini korištenja bakrene parice i veleprodajne usluge.

Slijedom navedenog predlaže se izmijeniti odluku HAKOM-a od 1. listopada 2014 na način da se u članku 5.4. Cjenik za uslugu veleprodajnog širokopojasnog pristupa na temelju FTTH rješenja dopuni tablica u Pravitku 1 sa sljedećim podacima:

Kada Operator aktivira „novog“ korisnika koji nije bio korisnik Operatora i veleprodajnih usluga Hrvatskog Telekom-a, Operator će za navedenog korisnika plaćati punu cijenu naknade.

Za korisnika Operatora koji prelazi sa veleprodajnih usluga Hrvatskog Telekom-a na veleprodajni širokopojasni pristup putem FTTH tehnologije treba biti odobren popust ovisno o činjenici s koje veleprodajne usluge prelazi na FTTH i ovisno koliko dugo se usluga isporučuje putem veleprodajnih usluga Hrvatskog Telekoma.

Novi korisnik veleprodajnog širokopojasnog pristupa putem FTTH tehnologije

- Mjesečne naknade za BSA FTTH uslugu bez popusta

Postojeći korisnik bakrene parice migrira na veleprodajni širokopojasni pristup putem FTTH tehnologije

- Korisnik izdvojene lokalne petlje - 10% popusta na definirane cijene
- Korisnik usluge najma korisničke linije i/ili usluge veleprodajnog širokopojasnog pristupa- 5% popusta na definirane cijene

Postojeći korisnik bakrene parice (više od 12 mjeseci) migrira na veleprodajni širokopojasni pristup putem FTTH tehnologije

- Korisnik izdvojene lokalne petlje - 20% popusta na definirane cijene

- Korisnik usluge najma korisničke linije i/ili usluge veleprodajnog širokopojasnog pristupa - 10% popusta na definirane cijene

Postojeći korisnik bakrene parice (više od 24 mjeseci) migrira na veleprodajni širokopojasni pristup putem FTTH tehnologije

- Korisnik izdvojene lokalne petlje - 30% popusta na definirane cijene
- Korisnik usluge najma korisničke linije i/ili usluge veleprodajnog širokopojasnog pristupa - 15% popusta na definirane cijene

Razliku u popustu između usluga pruženih putem ULL-a ili drugim veleprodajnim uslugama je u većim ulaganjima koje zahtjeva usluga pružena putem izdvojene lokalne petlje ali i činjenici da usluga veleprodajnog širokopojasnog pristupa putem FTTH tehnologije potiče prebacivanje korisnika s bakra na optiku, a u kojem slučaju se direktno utječe na doprinos operatora koji su poticali liberalizaciju tržišta svojim ulaganjima u ULL infrastrukturu.

Uz naprijed navedene komentare i sugestije H1 bi također napomenuo da u potpunosti podržava smanjenje cijena veleprodajnih usluga na temelju FTTH tehnologije, prvenstveno iz razloga što će navedeno povećati atraktivnost proizvoda na tržištu i u konačnici povećati kvalitetu komunikacijskih usluga korisnicima diljem Hrvatske.

S poštovanjem

H1 telekom d.d.